



Als leistungsstarkes, wirtschaftlich gesundes Unternehmen haben wir uns seit Jahren erfolgreich mit der Herstellung und dem Vertrieb von Solarmodulen und Speichersystemen auf dem internationalen Photovoltaikmarkt etabliert.

Zum weiteren Ausbau unserer internationalen Marktposition suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen ambitionierten

Business Development Manager (m/w) für Japan

IHRE AUFGABEN

- Gewinnung von Neukunden und Betreuung im Vertriebsgebiet
- Erstellung von Angeboten sowie aktive Weiterverfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Planung, Koordination und Überwachung aller Vertriebsaktivitäten von Auftragseingang über -abwicklung bis Auslieferung
- Analyse und Aufbau neuer Märkte
- Erarbeiten und Umsetzen von Marktstrategien
- Teilnahme an nationalen und internationalen Fachmessen

IHR PROFIL

- Verhandlungssichere Japanisch Kenntnisse in Wort und Schrift sowie weitere gute Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Freude am Umgang mit Kunden
- Exzellente Kommunikations- und Organisationsfähigkeit
- Interkulturelle Kompetenz und starkes Interesse an anderen Kulturen
- Hohe Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle, mit großem Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung ausgestattete Position.

Sind Sie interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an die E-Mail bewerbung@axitecsolar.com

Für weitere Auskünfte wenden Sie sich bitte an Frau C. Lovato unter Tel. 07031-6288-5188.